

Peter Smit - Het startup en scale-up ecosysteem

## Het financieren van startups en scale-ups: de uitdaging om vraag en aanbod bij elkaar te brengen

Het succesvol oprichten van een startup en het doorgroeien naar een scale-up gaat vaak niet zonder slag of stoot; slechts 22% van de startups haalt de scale-up fase. Terwijl juist deze bedrijven misschien wel het antwoord hebben op grote maatschappelijke vraagstukken. Daarom biedt Rabobank startups en scale-ups financiële oplossingen, een netwerk en kennis om te groeien.

Door hun innovatiekracht hebben startups en scale-ups een cruciale rol bij het oplossen van maatschappelijke uitdagingen, zoals klimaatverandering, de energietransitie en betaalbare toegankelijke zorg. Daarnaast zijn deze bedrijven een belangrijke motor voor de groei van de economie en werkgelegenheid in ons land. Om de groeiambities van deze potentieel schaalbare bedrijven te realiseren, is meestal geld nodig om zaken zoals productontwikkeling, personeel en werkkapitaal te financieren. Opmerkelijk genoeg weten vraag en aanbod van funding elkaar vaak niet te bereiken, waardoor de beoogde groei niet wordt gehaald.

‘In de eerste levensfase kunnen startups voor diverse subsidies en regelingen bij de overheid terecht. En heb je je eenmaal bewezen als bedrijf, dan kun je dikwijls gebruikmaken van allerlei private financiers. Maar daartussen zit een kloof en in dat stadium is het lastig om aan funding te komen’, legt Peter Smit, manager van het Rabobank Startup en Scale-up Team, uit. ‘Strategisch hebben we de ambitie om enablers en versnellers van transitie te ondersteunen. Dat zijn startups en scale-ups!’

### Innovatielening

Het Rabobank Startup en Scale-up Team ondersteunt startups en scale-ups om ze succesvoller en sneller te laten ontwikkelen. Dat doen ze met behulp van financiële producten en diensten, maar ook met het (internationale) netwerk en de kennis en ervaringen van de bank. Peter: 'Een goed voorbeeld hiervan is de Rabobank Innovatielening. Een instrument dat bedoeld is voor de eerste levensfase van de onderneming, wanneer er nog geen bewezen verdienmodel is en een bancaire lening nog niet mogelijk is. Juist in die fase durven veel investeerders hun vingers nog niet te branden. Startups die bezig zijn met de ontwikkeling van een innovatief product of dienst dat aansluit bij de thema's duurzaamheid, digitalisering of vitaliteit, kunnen aanspraak maken op deze unieke lening.'

### Smart capital

Een van de andere bijzondere financieringsinstrumenten is ons platform Money Meets Ideas, waar startups in contact kunnen komen met informal investors. Het platform speelt een cruciale rol in de financieringskloof, ook wel "Valley of Death" genoemd. In zowel de startup als de scale-up fase kunnen informal investors niet alleen een bijdrage leveren met geld, maar ook met kennis en netwerk (smart capital). 'Zeker in de vroege fase, wanneer de

startup het meest kwetsbaar is, kunnen ze leunen op de informal investors. Ondernemers met jarenlange ondernemers- en levenservaring. Investeerders die meer risico durven te nemen, op momenten dat andere private financiers dat vaak nog niet doen.'

### Ecosysteem

De Rabobank gelooft in samenwerken en de kracht van ecosystemen. Zo'n ecosysteem bestaat uit verschillende partijen die complementair zijn, elkaar versterken en die het doel hebben om nieuwe startups te laten ontstaan en ze te laten ontwikkelen. Peter: 'Dit zijn bijvoorbeeld kennisinstellingen, incubators en accelerators, overheden en investeerders. Maar ook informal investors maken hiervan onderdeel uit, alleen zijn zij vaak nog niet goed op deze ecosystemen aangehaakt. Via Money Meets Ideas versterken we de regionale en landelijke ecosystemen zowel online als offline. Elke partij heeft een eigen rol in het ecosysteem, maar een goede samenwerking tussen alle betrokkenen is essentieel. Dat geldt dus ook voor de informal investors. Gezamenlijk faciliteren en versnellen zij de ontwikkeling van de innovatieve onderneming.'

**'Daarom hebben we als bank de ambitie om ondernemers in elke levensfase te ondersteunen. Dus ook startups en scale-ups!'**

