

Informal investor neemt plaats in Raad van Advies

Meer brengen dan alleen een financiële investering

Dejan Borota, CEO van Mainblades, pitchte in 2020 zijn financieringsvraag bij Money Meets Ideas. Via die bijeenkomst leerde hij Sjoerd Slabbers kennen. Sjoerd investeerde vervolgens niet alleen kapitaal in het bedrijf, maar ook zijn kennis. Als lid van de Raad van Advies bij Mainblades geeft hij gevraagd én ongevraagd zijn mening over allerlei praktische ondernemerszaken.

Mainblades werd in 2017 opgericht door TU Delft alumni Dejan Borota, Jochem Verboom en piloot Mark Terheggen. Samen kwamen ze tot de conclusie dat vliegtuigen vaak en vooral omslachtig worden gecontroleerd. Dejan: 'Technici checken handmatig elke vierkante centimeter van het vliegtuig om vervolgens de data in de computer in te voeren. Totaal niet efficiënt.' Om de visuele inspecties te automatiseren en dus sneller en nauwkeuriger uit te voeren, bedacht het drietal een slimme drone. Deze voert dankzij AI geheel zelfstandig inspectievluchten uit. Met een hightech camera en geavanceerde software verzamelt én verwerkt hij de data. Hierdoor kan de inspectietijd van 10 tot 15 uur naar 1 à 2 uur worden teruggebracht.

Techniek

Voordat Dejan mocht pitchten bij Money Meets Ideas had het bedrijf al wat financiering opgehaald uit eigen kringen. Maar dat bedrag was niet genoeg om een degelijk prototype te maken. 'We waren ook met een venture capitalist in gesprek, maar deze vond uiteindelijk het risico te groot. Toen zijn we ons gaan verdiepen in informal investors en zo kwamen we bij Money Meets Ideas uit.' Eén van de ondernemers die Dejan zag pitchten, was Sjoerd Slabbers. 'Eigenlijk had ik in eerste instantie interesse in een ander bedrijf, maar dat verhaal kon mij niet overtuigen. Dejan kwam daarna en hij wist precies waarover hij sprak. Bovendien vind ik techniek onwijs interessant', aldus Sjoerd.



Jochem Verboom
CTO & co-founder

Mark Terheggen
Co-founder

Dejan Borota
CEO & co-founder

Sjoerd Slabbers
Informal investor



Goede klik

Al vanaf het begin is er een goede klik tussen de mannen van Mainblades en Sjoerd. En niet alleen de financiële injectie, maar ook de kennis van de informal investor blijkt erg waardevol. 'Ik wist al snel dat Sjoerd vanuit zijn eigen ervaringen als ondernemer een mooie aanvulling zou zijn voor onze Raad van Advies', vertelt Dejan. 'Als adviseurs hadden we al de voormalige president directeur van de KLM en de directeur 5G bij KPN. Zij weten alles over onder andere de luchtvaart en innovaties op Internet of Things en telecomgebied. Sjoerd is daarentegen een echte ondernemer. Hij heeft verschillende succesvolle bedrijven gehad en hij ziet het als een uitdaging om ondernemingen te laten groeien. Met de komst van rasondernemer Sjoerd heeft Mainblades nu een goede mix van adviseurs.'

Praktische ondernemerszaken

Sjoerd helpt vooral met praktische ondernemerszaken, zoals de omgang met personeel en het opzetten van een financiële planning. Daarnaast houdt hij de heren scherp op commercieel gebied. Sjoerd: 'Je kunt ergens geld instoppen, achterover leunen en hopen dat het goed gaat. Of je houdt de vinger aan de pols, luistert regelmatig hoe het gaat en geeft advies. En juist dat laatste vind ik leuk om te doen!'

'Met de komst van rasondernemer Sjoerd heeft Mainblades nu een goede mix van adviseurs'

